

Mobilità 4.0: strategie, vantaggi e consigli a portata di click!

Il noleggio auto a lungo termine come
miglior business per investire,
guadagnare e risparmiare.

Marco Sirabella

- 1 - INTRODUZIONE: CHI SONO E COME POSSO AIUTARTI
- 2 - STORIA: IL SETTORE AUTOMOTIVE ED IL NOLEGGIO A LUNGO TERMINE
- 3 - IL NOLEGGIO A LUNGO TERMINE AI GIORNI NOSTRI
- 4 - I FATTORI CHE DETERMINANO IL CANONE DI NOLEGGIO
- 5 - CHE DOCUMENTAZIONE OCCORRE PER NOLEGGIARE
- 6 - EVENTUALI GARANZIE NECESSARIE
- 7 - I VANTAGGI FISCALI DEL NOLEGGIO A LUNGO TERMINE
- 8 - CHI PUÒ UTILIZZARE IL VEICOLO
- 9 - IL RENT TO RENT E LA NOSTRA CONSULENZA
- 10 - NOLEGGIO DELL'USATO E CONSIGLI SULLA PERMUTA
- 11 - LA CONSEGNA DEL VEICOLO E LA RISOLUZIONE DEL CONTRATTO
- 12 - LE TEMPISTICHE DI CONSEGNA
- 13 - DIFFERENZA TRA LEASING E NOLEGGIO A LUNGO TERMINE
- 14 - SALUTI, RINGRAZIAMENTI E CONTATTI UTILI

1 - Introduzione: Chi sono e come posso aiutarti

La prima cosa che è doveroso dire è che a scrivere questa guida non è uno scrittore, ma di questo ve ne renderete conto da soli non appena avrete letto la prima pagina.

Il mio nome è [Marco Sirabella](#), classe '85, nato e cresciuto sulla ridente e soleggiata isola d'Ischia, sono un appassionato di lettura, di marketing e pubblicità, ma in primis sono un caparbio e avventuroso imprenditore che ha "trovato il suo posto nel Mondo" occupandosi del settore Automotive e più nello specifico del noleggio a lungo termine grazie alla sua piccola azienda di servizi che si chiama [Noleggio Urbano](#).

Ovviamente non ho sempre fatto questo; all'età di 15 anni, in contemporanea agli studi ho deciso, nonostante il disappunto dei miei genitori (mia madre quasi in lacrime manco avessi detto di voler partire come soldato per l'Iraq), di lavorare per cercare la mia indipendenza economica, nonostante non mi mancasse nulla. Beh, in realtà non è proprio così, perché qualcosa mi mancava, e non parlo di soldi oppure beni primari o capricci vari; quello che a me mancava era la soddisfazione e la gratificazione di poter dire "questa cosa l'ho fatta con le mie sole forze" oppure "l'ho comprata con i soldi che ho guadagnato". Sono sempre stato un tipo che amava documentarsi per fare in autonomia qualsiasi genere di cosa e solo quando vedevo che davvero andava ben oltre le sue capacità si rivolgeva agli esperti in materia. Come dicevo, quindi, ho così iniziato a lavorare nel settore turistico in molti degli alberghi della mia Isola (non so se siete a conoscenza del fatto che Ischia è un'isola improntata sul turismo) e anche qualcuno al di fuori di essa, ho fatto il barista, poi il postino, il rappresentante, ho bazzicato un po' i gruppi di MLM (Multi Level Marketing) e potrei spuntare anche altre caselle sulla lista dei mestieri, ma vi risparmierei la noia. Diciamo solo che ne ho provati un bel po', ma nessuno e ripeto NESSUNO mi ha mai dato tante soddisfazioni come quello per il quale oggi sto scrivendo questa guida. Prima d'ora non avevo mai nemmeno lontanamente pensato di scrivere una guida, o qualsiasi altra

cosa che non fosse un messaggio WhatsApp oppure una mail, ma da quando ho iniziato a dedicare il mio tempo libero alla lettura di alcuni libri sulla formazione personale, sul marketing e sul come e perché scrivere un libro, ho eliminato la barriera che mi impediva di avventurarmi in questa scelta ed eccomi qui a buttar giù sulla tastiera quello che ho appreso fino ad ora del mio settore lavorativo.

Sono più che sicuro che in un modo o in un altro troverete il tutto molto interessante, perché gli argomenti che toccheremo non sono solo semplici consigli per non farvi trovare impreparati prima della firma di un contratto, ma tra le righe potrete trovare anche trucchi per risparmiare un bel po' di soldi e sì, perché no, anche guadagnarne. Se poi queste cose non le riterrete importanti e non saprete cosa farvene provate un po' ad immaginare cosa farebbe chi riceve in regalo un pettine, ma non ha nemmeno l'ombra di un capello, ringrazierebbe comunque per il pensiero e poi regalerebbe lo stesso pettine a chi i capelli li ha; potreste fare anche voi lo stesso consigliando questa lettura a chi potrebbe esserne interessato. Ma ora non perdiamo altro tempo e passiamo con lo spiegare di cosa andremo ad occuparci (non di parrucchieri o barbieri sicuramente).

2 - Storia: il settore Automotive ed il noleggio a lungo termine

Chi non conosce il settore Automotive o il sottosectore del noleggio a lungo termine adesso si starà chiedendo “ma dopo tutte ste chiacchiere di cosa si occupa sto tizio in pratica?”

Domanda più che lecita; inizierò allora con una breve delucidazione su cos'è il settore Automotive e più nello specifico cos'è il noleggio a lungo termine, in maniera tale da rendervi le cose un po' più chiare.

Andiamo per gradi; il vocabolario della lingua italiana, sotto la voce “Automotive”, ci suggerisce la seguente spiegazione: “n. m. e agg. m. e f. invar. si dice del settore commerciale che comprende tutti i veicoli a motore (automobili, motociclette, camion ecc.)”.

Ovviamente la risposta è corretta (del resto se lo dice il vocabolario...), ma è a dir poco scarna e lontana anni luce da quello che nella realtà rappresenta questa parola.

Perché se è vero che con tale termine si intende il settore commerciale che comprende tutti i veicoli a motore, è altrettanto vero che, soprattutto negli ultimi dieci anni, inserire al suo interno solo tale settore non basta più. Sì, perché in aggiunta ci sono i settori di marketing e pubblicità, degli investimenti, dei prestiti, delle agenzie di brokeraggio, delle multinazionali che si occupano della distribuzione, di altre che si occupano del noleggio degli stessi veicoli ed una marea di altri sottosectori che a parer mio andrebbero poi inglobati in quella che è la spiegazione del settore Automotive. Manteniamoci però, solo per ora, ancorati al significato stretto del settore Automotive dicendo quindi che è il settore per antonomasia che si occupa di tutte le fasi, dalla costruzione, alla distribuzione e vendita dei veicoli a motore.

Passiamo adesso a spiegare uno dei suoi sottosectori (che è poi lo scopo di questa guida), il noleggio a lungo termine.

Se spulciamo un po' il web troveremo sicuramente stralci di storia dove viene indicata la società Sixt, fondata nel 1912 in Germania, come prima società dedicata al noleggio di automobili: al suo avvio, l'attività contava su una flotta composta da sole tre vetture e solo negli anni a seguire cominciarono a nascere altre società simili anche negli Stati Uniti; molte di queste attività furono poi successivamente acquistate dai grandi gruppi internazionali che man mano andavano formandosi, permettendo così a quest'attività di svilupparsi.

Nella nostra cara Italia, il noleggio a lungo termine fa notare la sua presenza solo intorno agli anni '60, introducendo nel nostro Paese alcune divisioni di leasing (diverso dal noleggio a lungo termine) legate ad alcuni marchi internazionali. All'inizio quest'attività non venne presa di buon occhio dai vertici delle aziende italiane, che ne ostacolarono quasi il diffondersi, ma è dagli inizi degli anni '80 in poi che si assiste ad una vera e propria esplosione di richieste per tale servizio e di società dedicate al noleggio a lungo

termine: il periodo è difatti favorevole, poiché sempre più aziende italiane prediligono il noleggio di un veicolo anziché l'acquisto. In seguito, anche i privati ed i liberi professionisti capiranno i benefici che tale servizio può portare ed inizieranno anche loro ad usufruirne. La situazione è tutt'ora positiva, anzi in continua crescita ed espansione, ed è per questo che può essere presa in seria considerazione come il business non solo del presente, ma anche del futuro.

Bene, dopo aver raccontato un po' di storia, passiamo alla parte più importante della guida, ovvero chiarire insieme alcuni aspetti di questo settore che poco sono conosciuti, spesso anche da chi si trova all'interno del settore stesso. Questa guida, infatti, vuole essere d'aiuto a tutti coloro che si affacciano per la prima volta (ma non solo) a questo settore e magari non ritrovarsi, come cliente, con un contratto di noleggio firmato tra le mani ed ancora tanti punti interrogativi nella testa. Andiamo quindi per gradi.

3 - Il noleggio a lungo termine ai giorni nostri

La prima domanda che più spesso mi sento fare da chi (giustamente) non conosce bene (o non conosce affatto) il settore è sicuramente: "In cosa consiste il noleggio a lungo termine?"

Per rispondere in maniera completa a questa domanda ci sarebbe davvero da scrivere un libro, ma, dato che come anticipavo fin dall'inizio non sono uno scrittore, mi limiterò a spiegarne le caratteristiche principali.

Il noleggio a lungo termine (o come molti più semplicemente lo chiamano, NLT), **non è altro che un'alternativa all'acquisto di un veicolo.** Con una serie di vantaggi, non solo fiscali, ma anche psicologici, per chi ne fa uso.

A questa mia affermazione molti mi rispondono: "Ma perché? E' anche curativo?"

Ed io rispondo a mia volta SI!

Adesso voi starete per dire “Il tizio qui dà i numeri. In che modo il noleggio a lungo termine può portare benefici e vantaggi psicologici alle persone?”

Non andate via credendomi pazzo e pensate per un solo momento di essere grandi imprenditori e di avere una grande azienda di trasporti magari, con centinaia di dipendenti (qualcuno di voi che starà leggendo magari lo è per davvero, ma in tal caso saprebbe già di che benefici parlo e non si starà affatto ponendo la domanda), immaginate anche di essere così forti e affermati come azienda da dare ad ogni vostro dipendente un’auto aziendale come benefit, oltre ad avere 100 camion per effettuare trasporti e consegne; ma ve lo immaginate che stress a dover pagare per ogni singolo veicolo polizza assicurativa, tassa di possesso, avere uno scadenziario con i tagliandi ed i collaudi da effettuare, e tutto ciò sommato ai già altri 1.000 pensieri che vi affollano il cervello. Beh, ditemi voi se eliminare già il peso di tutto ciò che riguarda quei veicoli non vi porterà anche benefici psicologici. Io (ma non solo io) dico di sì.

Ok ma cosa significa la frase che ho appena scritto “eliminare il peso di tutto ciò che riguarda quei veicoli”?

Significa che avrete davvero poco o niente da preoccuparvi oltre al fatto di pagare costantemente il canone mensile del noleggio, anzi non dovrete preoccuparvi nemmeno di quello, perché il pagamento avviene tramite RID bancario e quindi in automatico mese per mese.

Ok, a questo punto la domanda che si aggiudica il secondo posto sul podio delle domande più fatte è la seguente: “Cos’è incluso in questo canone mensile?”

Beh, oltre ovviamente al veicolo scelto (ci mancherebbe che non venisse incluso) con il relativo allestimento e relativi optional aggiuntivi, viene incluso nel canone, **immatricolazione**, **messa su strada** ed **IPT**, **manutenzione ordinaria** (tagliandi) e **straordinaria** (guasti e/o rotture), **tassa di possesso** (su veicoli elettrici ed ibridi), **coperture assicurative totali** (RCA, KASKO, FURTO/INCENDIO), **assistenza e soccorso stradale H24**.

E qui tutti solitamente mi dicono: “Ok, dov’è la fregatura?”

Nessuna fregatura. I servizi di noleggio a lungo termine sono strutturati proprio in questo modo, e proprio per questo sempre più apprezzati da aziende, ma anche da privati; come si spiegherebbero altrimenti le decine di migliaia di veicoli immatricolati ogni anno in Italia con la formula del noleggio a lungo termine? È vero anche, che per via di questo anno disastroso (2020) il settore ha subito una notevole perdita, ma nonostante tutto è già pronto a ripartire promettendo grandi cose e nuovi numeri (esempio lampante è l’accordo preso tra il gruppo **FCA** e **PSA** proprio nei giorni scorsi, per creare una fusione delle due super potenze del settore ed unire i loro brand in un unico grande marchio battezzato **STELLANTIS**; siamo tutti più che sicuri che ne “sforneranno” di novità).

Ok, dopo aver risposto alle prime domande più frequenti addentriamoci più nello specifico del settore evidenziando alcuni aspetti chiave che lo caratterizzano. Primo tra tutti sicuramente, la possibilità di noleggiare **veicoli di qualsiasi tipo** (auto, moto, scooter, veicoli commerciali, camion, ecc.) sia a **privati** che a **liberi professionisti** ed **aziende** di piccole, medie e grandi dimensioni a canoni davvero molto vantaggiosi, considerando anche la completezza dei servizi offerti.

4 - I fattori che determinano il canone di noleggio

A questo punto, quando si sente il termine “canone”, in automatico scatta a tutti la terza e tanto attesa domanda: “Quanto costa mensilmente il noleggio di un’auto?”

Domanda da un milione di dollari, anzi di euro (o bitcoin, o quello che più vi piace) che merita una risposta di pari valore.

Non esiste un prezzo! Già, avete capito bene, non esiste un prezzo, bensì esiste **IL PREZZO**, dato dall’insieme di più fattori; alcuni che impattano in maniera incisiva sul canone, altri che invece determinano delle variazioni di pochi euro.

Possiamo dire con assoluta certezza che i fattori chiave utilizzati a stabilire il canone finale sono tre:

- 1) **Il veicolo.**
- 2) **La durata contrattuale.**
- 3) **I chilometri di percorrenza.**

Il veicolo e tutte le sue caratteristiche (marca, modello, allestimento, motorizzazione, tipologia di cambio, ecc.) compongono il primo macrosettore che stabilisce il prezzo.

La durata contrattuale che può variare da un minimo di 12 mesi ad un massimo di 60 mesi, è il secondo macrosettore che influenza significativamente sul canone (solitamente si presenta come una formula inversamente proporzionale, ovvero aumentando la durata contrattuale, il canone tenderà ad abbassarsi; ma non sempre è così).

I chilometri di percorrenza fanno parte dell'ultimo macrosettore che incide sul canone, stavolta in maniera direttamente proporzionale, infatti aumentando i chilometri contrattuali aumenterà anche il canone. Parlando di percorrenza chilometrica, ci tengo a specificare anche, che la percorrenza massima di un noleggio a lungo termine non può superare i **200.000 chilometri** da percorrere durante l'intera durata contrattuale (questo vale anche per le formule con chilometraggio illimitato, quindi non fatevi ingannare dal termine "illimitato").

I fattori che, invece, incidono minormente sul canone sono l'aggiunta in contratto della **vettura sostitutiva**, l'aggiunta di uno o più **cambi pneumatici** (entrambi mai inseriti di serie in un contratto senza specifica richiesta del cliente) e la **variazione delle franchigie**.

Ed ecco che qui in tantissimi mi fanno la quarta domanda: "E adesso cosa sono queste franchigie?"

Le franchigie, o anche detti scoperti, altro non sono che delle "penali" di natura economica che il cliente/guidatore dovrà pagare qualora si verifichi una delle tre seguenti ipotesi:

- **Sinistro** (polizza **RCA**).
- **Danni accidentali o vandalici** (polizza **KASKO**).
- **Furto o incendio del veicolo** (polizza **Furto/Incendio**).

Le aziende per ciascuna di queste tre ipotesi stabilisce una “penale” standard che corrisponde solitamente a **150/250** euro per la polizza **RCA**, **500** euro per la polizza **KASKO** e **10%** del valore del veicolo nel momento dell'accaduto per la polizza **Furto/Incendio**, ma questi valori spesso possono cambiare da azienda ad azienda o in alcuni casi possono essere modificati dietro richiesta del cliente (ovviamente influenzando il canone in maniera positiva o negativa; quest'ultimo termine è preferibile di questi tempi).

Quindi riassumendo, il cliente/guidatore dovrà pagare tali penali solo nel caso in cui avvenga una delle tre ipotesi sopra citate.

Facciamo per ognuna di esse un esempio: facciamo finta di essere coinvolti in un sinistro in cui risultiamo essere colpevoli arrecando un danno a cose o persone dal valore di 5.000 euro; grazie alla nostra franchigia **Polizza RCA** saremo tenuti al pagamento soltanto della cifra stabilita di 250 euro, o quanto stabilito in fase contrattuale, lasciando il pagamento della restante parte del danno all'azienda di noleggio.

Altro esempio; a chi non è mai capitato di parcheggiare l'auto nuova sotto casa e risvegliarsi l'indomani trovandola completamente graffiata o con qualche ammaccatura che DI SICURO la sera prima non c'era? (a me questa cosa capita spesso, ma devo dire la verità solo con veicoli nuovi, per quelli “aged” c'è più rispetto a quanto pare). Ok, inutile che mi rispondiate, è capitato a tutti almeno una volta nella vita! Beh, in tal caso se voleste far rimettere a nuovo l'auto vi basterebbe recarvi in una carrozzeria convenzionata e pagando la cifra stabilita per la franchigia **Polizza KASKO** riavreste l'auto come nuova (quindi preparate il fucile da cecchino e appostatevi dove avrete visuale sul bersaglio, perché è quasi certo che i vandali torneranno). Anche in questo caso pagherete la sola cifra stabilita in fase contrattuale, lasciando la restante parte all'azienda locatrice (la

cauzione per farvi uscire di galera dopo l'arresto per tentato omicidio del vandalo, ovviamente, non è compresa).

Per quanto riguarda la **Franchigia F/I** vale una regola diversa; qualora il veicolo venga rubato, o incendiato e non può essere quindi recuperato, va pagata la percentuale, stabilita in contratto, del valore del veicolo **al momento dell'accaduto**. Cosa vuol dire questo? Vuol dire che se l'auto **X** vale 10.000 euro sul mercato quando avete subito il furto dovrete corrispondere la percentuale (in questo caso **10%**) dei 10.000 euro di valore del veicolo, quindi 1.000 euro. In tal caso il contratto di noleggio può essere considerato estinto, ma volendo ovviamente si può richiedere di instaurare una nuova pratica.

Come dicevo qualche pagina fa, tutti possono accedere al noleggio a lungo termine, ma la frase è in realtà incompleta e volendola completare dovremmo dire: **“Tutti possono accedere al noleggio a lungo termine, purché abbiano dei requisiti specifici che sono fondamentali”**.

5 - Che documentazione occorre per noleggiare

Ecco, quindi, che sempre più incuriosite le persone chiedono: “Che documenti occorrono per fare una richiesta di noleggio a lungo termine?”

Di seguito riporterò quindi una lista molto dettagliata e specifica della documentazione necessaria all'espletamento della pratica di noleggio a lungo termine, suddivisa in quattro categorie (forme giuridiche), ovvero: **privati, ditta individuale o libero professionista, società di persone e società di capitali**.

Privati

- 1 - Ultime tre buste paga (di un contratto a tempo Indeterminato).
- 2 - Modulo privacy con firma.
- 3 - Documento di identità, codice fiscale e patente fronte/retro.

- 4 - Ultimo CUD.
- 5 - Coordinate Bancarie.
- 6 - Telefono Fisso, Cellulare ed E-mail.

Ditta Individuale / Libero Professionista

- 1 - Ultimo Modello Unico con ricevuta di presentazione Telematica.
- 2 - Modulo privacy con timbro e firma.
- 3 - Documento di identità, codice fiscale e patente fronte/retro.
- 4 - Visura camerale aggiornata (Ultimi 6 mesi o attribuzione di partita iva per i casi di non iscrizione in CIAA).
- 5 - Coordinate bancarie.
- 6 - Telefono Fisso, Cellulare ed E-mail.

Società di Persone (Snc, Sas, Ss)

- 1 - Ultimo Modello Unico della società con ricevuta di presentazione.
- 2 - Ultimo Modello Unico dell'Amministratore o Legale Rappresentante con ricevuta di presentazione.
- 3 - Ultimo Modello Unico dei Soci (tutti), con ricevuta di presentazione telematica.
- 4 - Modulo privacy con timbro società e firma del Legale Rappresentante.
- 5 - Documento di identità del legale rappresentante, codice fiscale e patente fronte/retro.
- 6 - Visura camerale aggiornata (Ultimi 6 mesi).
- 7 - Coordinate Bancarie.
- 8 - Telefono Fisso, Cellulare ed E-mail.

Società di Capitali (Spa, Srl, Srls, Sapa), Società Cooperative, Consorzi

- 1 - Ultimo Bilancio d'esercizio.
- 2 - Nota integrativa di Bilancio (modello IV direttiva UE a sezioni).
- 3 - Ricevuta presentazione deposito bilancio d'esercizio.
- 4 - Bozza di bilancio ad oggi.
- 5 - Modulo privacy con timbro della società e firma legale rappresentante.
- 6 - Documento di identità legale rappresentante, codice fiscale e patente fronte/retro.
- 7 - Visura camerale aggiornata (Ultimi 6 mesi).
- 8 - Coordinate Bancarie.
- 9 - Telefono fisso, Cellulare ed E-mail dell'amministratore.

Come si può ben notare, noleggiare un veicolo non è affatto uno scherzo, occorrono diversi documenti, non sempre facili da reperire e bisogna essere armati di una buona dose di pazienza per soddisfare le richieste che il professionista vi farà qualora manchi qualche documento o qualora qualcosa non sia ben chiaro, ma se vi affidate a persone davvero competenti seguendo le loro indicazioni, solitamente, tutto fila liscio come l'olio e senza troppo stress da parte vostra la pratica verrà conclusa con successo nei tempi pattuiti.

6 - Eventuali garanzie necessarie

Per casi non sempre uguali, molto spesso capita che non si abbiano le condizioni idonee per poter noleggiare un veicolo (azienda neocostituita, contratto a tempo determinato, segnalazione in CRIF, ecc.) cosa succede allora in questo caso?

In questo caso le case locatrici possono decidere di non accettare il cliente (sia nel caso di privati, che liberi professionisti o aziende), o di richiedere uno o più delle seguenti garanzie:

- **Garante** appartenente preferibilmente all'azienda (o alla famiglia in caso si trattasse di un privato), con gli stessi idonei requisiti che avrebbe dovuto avere il cliente primario.

- **Deposito cauzionale** (importo da versare e che viene poi restituito a fine locazione).

- **Anticipo** (importo da versare che non viene restituito a fine locazione, ma che permette una diminuzione sull'importo dei canoni mensili).

- In alcuni casi possono richiedere anche la **fideiussione bancaria** (per chi non ne avesse mai sentito parlare, si tratta di una garanzia che la banca può concedere in alcuni casi a persone fisiche o società).

Ma cosa succede se il cliente non ha possibilità di fornire nessuna delle garanzie sopra descritte?

Oggi il numero di persone in difficoltà è davvero molto elevato, e non è affatto difficile trovare chi per esigenze diverse ha bisogno di un mezzo di trasporto, ma non ha la possibilità di accedere al noleggio a lungo termine classico, che segue rigide procedure burocratiche molto simili a quelle di un finanziamento; per ovviare a queste situazioni, e permettere ad un maggior numero di persone di noleggiare un veicolo, alcune aziende hanno pensato bene di creare un sistema diverso dal noleggio a lungo termine classico, ma parallelo allo stesso tempo, mettendo a disposizione di privati ed imprese, il servizio di noleggio, con l'obbligo però di essere possessore di carta di credito per accedere al contratto. Oltre ciò bisognerà fornire un'ulteriore garanzia versando anticipatamente alcuni canoni come deposito cauzionale, che come spiegato prima, verrà restituito a fine locazione (ricordate la differenza tra deposito cauzionale ed anticipo? Vero? In caso di un no come risposta, perché magari vi siete distrattivi, vi invito a risalire a qualche paragrafo più in alto, dove c'è spiegata brevemente la differenza).

Ecco, in questo modo il problema viene in parte risolto e quindi anche quella che risulta oggi essere una grande fetta di mercato viene accontentata, ovviamente con dei compromessi (esempio non poter scegliere eventuali optional o colore del veicolo, non avere un veicolo nuovo, ma comunque nulla di grave, considerato soprattutto che la richiesta di un veicolo viene fatta per estrema necessità).

A questo punto voglio darvi una dritta. Quello che sto per dirvi, sicuramente può risultare essere per molti del mio stesso settore controproducente, dato che chiedono denaro per questa consulenza che io vi darò in maniera gratuita; ma io me ne frego e quindi ve lo dico lo stesso. Anzi, facciamo che questo piccolo segreto verrà svelato soltanto a chi finisce di leggere la guida e rilascia le 5 stelle in recensione (questo solo per dare un valore simbolico alle mie parole e farmi capire che apprezzate ciò che sto facendo). Per sapere come poter accedere ad un noleggio più conveniente vi basterà inoltrare la richiesta tramite la mail che troverete nella sezione contatti a fine guida e vi svelerò il segreto tanto atteso, così da non essere fregati dagli scaltri volponi senza scrupoli che chiedono soldi per le loro “consulenze”. È vero, tale informazione per molti avrà un valore in termini di risparmio, ma non per questo sono autorizzato a chiedere dei soldi.

A questo punto è doveroso fare una piccola parentesi, badate che **è molto importante**, quindi cercate di tenerla bene a mente o nel caso già sappiate di soffrire di vuoti di memoria, rischiando di dimenticarla, segnatela da qualche parte: **anticipi e depositi cauzionali devono SEMPRE essere versati tramite BONIFICO BANCARIO alle aziende locatrici principali e MAI ai relativi broker, agenti, agenzie o chicchessia.**

7 - I vantaggi fiscali del noleggio a lungo termine

Passiamo adesso alla parte che a mio modesto parere risulta essere quella più interessante e quella sulla quale mi soffermerò un po' in più.

Si, perché ritornando alle domande più quotate, a questo punto trovo sempre la stessa, ovvero: “Marco...” e qui io inizio ad avere per loro un nome e non essere più il tizio che parlava all’inizio (quando si parla di denaro accadono miracoli) “... ma mi fai capire bene quali sono i vantaggi che posso avere noleggiando un veicolo?”

Ok, sono onesto, ho detto una cavolata, perché il noleggio a lungo termine non è per tutti. Specie quando di fronte (o al telefono), mi ritrovo come potenziale cliente un privato. Perché per un privato potrebbe convenire di meno noleggiare un veicolo a lungo termine? Soprattutto perché non ha costi da poter portare in detrazione a fine anno, bisogna allora che si faccia bene i conticini in tasca, e dobbiamo essere noi ad aiutarlo a farseli e consigliargli la soluzione migliore per lui; perché se si tratta di persone che non hanno necessità di cambiare auto ogni 4 o 5 anni, che non percorrono tantissimi chilometri, che hanno compagnie assicurative davvero economiche e che vivono in posti dove l’ultimo furto risulta quello fatto alla diligenza portavalori trainata da cavalli, beh allora probabilmente il noleggio a lungo termine non farà per loro. Sarebbe quindi da persone ipocrite, egoiste e senza scrupoli, voler convincere a tutti i costi qualcuno ad acquistare/noleggiare qualcosa che molto probabilmente non solo non migliorerà la sua situazione, ma forse la peggiorerà, perché volente o nolente dovrà poi pagare il canone per l’intera durata del contratto (tra qualche capitolo spiegheremo poi anche altri dettagli sul contratto, quindi continuate a seguire la lettura).

La situazione però cambia se il potenziale cliente anziché essere un privato, è un’azienda. Qui si che la musica sarà diversa (come? Voi non sentite nessuna musica? Ah. Beh, probabilmente sarà la mia vicina che ha alzato troppo il volume oppure inizio a sentire anche la musica oltre alle voci. Ovviamente scherzo).

Per le aziende si apre un mondo dalle diverse prospettive. Infatti, i vantaggi fiscali portati dal noleggio a lungo termine semplificheranno la vita dell’imprenditore a capo dell’azienda stessa (ricordate quando all’inizio parlavo dei poteri curativi anche a livello psicologico? Bene) e gli

permetteranno un risparmio considerevole di denaro che potrà essere reinvestito nell'azienda e per l'azienda (nuovo personale, nuove strumentazioni, nuovi macchinari, pubblicità, ecc.) oppure in attività extra-aziendali che generino comunque un profitto (finanziamento di progetti di terze parti, investimenti in altri settori come quello immobiliare, in borsa, o addirittura nello stesso settore automotive). Almeno questo è quello che farebbe un vero imprenditore; c'è da dire che esiste anche chi semplicemente farebbe un bel viaggio con i soldi risparmiati (ognuno si senta libero di fare come meglio crede).

Va bene rallento, mi sto facendo prendere troppo la mano; quando si parla di vantaggi e benefici metto sempre troppa enfasi nel raccontare, e dimentico che in realtà non in tutti i tipi di azienda si avrà lo stesso beneficio e lo stesso risparmio (che come vedremo varia da caso in caso, partendo da una base del **20%** finanche arrivare al **100%**).

Nelle tabelle che riporterò di seguito troveremo alcuni casi specifici utili per renderci conto degli effettivi benefici fiscali che possono ricevere determinati tipi di aziende.

Nello specifico:

Mezzo per uso esclusivamente strumentale all'attività d'impresa ad uso pubblico.

IMPOSTE DIRETTE DEDUCIBILITA'		DETRAIBILITA' IVA	
VEICOLI	SERVIZI	VEICOLI	SERVIZI
100%	100%	100%	100%

Mezzo per uso non esclusivamente strumentale all'attività d'impresa.

IMPOSTE DIRETTE DEDUCIBILITA'		DETRAIBILITA' IVA	
VEICOLI	SERVIZI	VEICOLI	SERVIZI
20% (per costi canone noleggio fino a €3.615,20 con ragguglio annuo)	20%	40%; 100% (se dimostrato l'uso esclusivo aziendale)	40%; 100% (se dimostrato l'uso esclusivo aziendale)

Mezzo assegnato in uso promiscuo a dipendenti per la maggior parte del periodo d'imposta.

IMPOSTE DIRETTE DEDUCIBILITA'		DETRAIBILITA' IVA	
VEICOLI	SERVIZI	VEICOLI	SERVIZI
70%	70%	40%; 100%*	40%; 100%*

(*) Tale percentuale si applica se il corrispettivo addebitato al dipendente con fattura soggetta a IVA risulta di un ammontare almeno pari al fringe benefit sulle auto

Tra l'altro, alcune vetture possono essere classificate come **autocarro** (immatricolazione **N1**, che consiste in un kit aggiuntivo, atto a separare il vano bagagliaio dal resto del veicolo, per il trasporto di attrezzi da lavoro) e rientrare nelle casistiche di detrazione fiscale al **100%**.

Ovviamente io, oltre a non essere uno scrittore, non sono né un commercialista, né un fiscalista, e neanche mi spaccio come tale; quindi per avere risposte certe su come e quanto poter portare in detrazione dei relativi canoni vi consiglio caldamente di rivolgervi a coloro che si occupano della situazione fiscale e commerciale della vostra azienda per poter scegliere il miglior piano d'azione che vi permetterà di risparmiare oltre al tempo davvero un bel po' di soldi da poter poi reinvestire nelle attività che generano profitto oppure fare un bel viaggio. In alternativa, se siete degli "Business Angels", vi lascio il mio IBAN ed investo io per voi, ovviamente con un vostro tornaconto.

Ok, scherzavo, ma se proprio ci tenete ad avere il mio IBAN potrete richiedere anche quello tramite una mail all'indirizzo di posta elettronica che troverete sempre a fine guida e vi prometto che non ve ne pentirete.

Lo so che adesso sarete tutti con calcolatrici alla mano a fare quadrare i conti sul come reinvestire il denaro risparmiato grazie al noleggio a lungo termine, ma non è questo il momento di distrarci, perché passeremo alla parte in cui vi spiegherò chi può utilizzare il veicolo; sì perché chi firma il contratto (tranne nel caso di richiesta di utilizzo esclusivo) non è l'unico a poter utilizzare il veicolo.

8 - Chi può utilizzare il veicolo

Vediamo nello specifico allora chi è che può utilizzare il veicolo con la formula di noleggio a lungo termine.

In caso di cliente **privato**, oltre al **firmatario del contratto**, possono utilizzare il veicolo **tutti i componenti del nucleo familiare** e **soggetti terzi con delega dell'intestatario del contratto**.

Mentre in caso si tratti di **azienda**, oltre al **firmatario del contratto** (amministratore o chi ha potere di firma), possono utilizzare il veicolo, **eventuali soci, i familiari dell'amministratore e dipendenti dell'azienda o soggetti terzi con delega dell'intestatario del contratto**.

Comodo no?

9 - Il RENT TO RENT e la nostra consulenza

In molti non lo sanno, ma è anche possibile noleggiare un veicolo a lungo termine e rinoleggiarlo a breve termine. Calma, non fatevi venire strane idee in mente per metter su un business clandestino; non possono farlo tutti, anzi in realtà solo chi ha un'azienda di noleggio a breve termine o un'auto officina può farlo (in tal caso è bene sapere che alcune aziende di noleggio a lungo termine, dato lo scopo lucrativo che se ne fa di questi veicoli, tende ad aumentare il costo dei canoni di noleggio). Questa pratica particolare di noleggio prende il nome di **RENT TO RENT**, dall'inglese noleggio per noleggio. Tale pratica (utilizzata anche nel settore immobiliare) consente alle aziende di noleggio a breve termine (quindi gli autonoleggi classici di quelli che danno l'auto anche per un giorno) di noleggiare auto a lungo termine, anziché acquistarle, per poi rinoleggiarle a tutti i loro clienti, ricavandone davvero enormi vantaggi, primo fra tutti quello di poter portare in detrazione il **100%** del canone quale **azienda uso strumentale** ed altri vantaggi esclusivi che sarò ben lieto di svelarvi, magari durante una consulenza.

Consulenza sì, perché prima di tutto noi siamo consulenti, ed il nostro compito principale è quello di fornire informazioni e consigli utili che si concretizzeranno forse dopo con una trattativa. Come anticipato non sono uno scrittore, non sono un fiscalista, non sono un commercialista, ma neanche un semplice venditore; anzi mi piacerebbe di più definirmi un confidente (probabilmente consulente sa troppo di blasonato ed è un termine così freddo e distaccato), come un amico di vecchia data al quale raccontare tutti i vostri problemi con la sicurezza che, conoscendovi bene, riuscirà a trovare certamente un modo per aiutarvi a risolverli. Ecco noi (sì perché anche se non l'ho menzionato nemmeno una volta, con me c'è sempre il mio socio e amico più fidato [Andrea Buono](#)) offriamo soluzioni per la mobilità delle persone, accompagnandole passo dopo passo verso il futuro.

Ok chiudiamo la parentesi un po' mielosa e continuiamo con lo scopo della guida, che non è certo quello di commuovervi, ma quello di fare un po' di chiarezza su alcuni aspetti fondamentali del noleggio a lungo termine.

10 - Noleggio dell'usato e consigli sulla permuta

Una cosa molto importante che non vi ho ancora detto è che è possibile noleggiare oltre a veicoli nuovi, anche veicoli usati, molto spesso con canoni davvero vantaggiosi. Di contro abbiamo però da considerare che i veicoli a disposizione solitamente sono limitati e che molto spesso non rispecchiano a pieno le attese del cliente (essendo veicoli già disponibili alla circolazione, non si possono apportare modifiche tipo colore della carrozzeria, eventuali optional aggiuntivi, ecc.) che se capace di giungere a compromessi può avere comunque un veicolo pari al nuovo ad un prezzo inferiore.

Inoltre, in alcuni casi e solo con alcune aziende è possibile effettuare la permuta di veicoli di proprietà. Questo lo dico solo per non sentirmi dire: "Marco perché non me lo avevi detto?"

Farò finta che la domanda mi sia stata fatta anche ora da uno di voi e rispondo che se volete dar retta a quel vostro amico di vecchia data che vi conosce da sempre, vi dà ottimi consigli e vi aiuta a risolvere i problemi, l'auto vi conviene venderla in maniera privata. Perché? Per due semplici motivi; primo perché otterrete molto più probabilmente la cifra che avete in mente e secondo perché accorcerete di gran lunga i tempi di vendita del veicolo senza dover fare perizie obbligatorie. Volendo potete affidarvi a società che si occupano di vendita dell'usato, o magari utilizzare i potentissimi mezzi che i social ci mettono a disposizione, o se volete potete chiedere anche a noi di aiutarvi a trovare il giusto acquirente per la vostra "signora".

11 - La consegna del veicolo e la risoluzione del contratto

Ok, riprendiamo il discorso. Sicuramente saprete, e se non lo sapete ve lo dico io, il noleggio a lungo termine ha di bello che può essere svolto su tutto il territorio nazionale comodamente seduto anche dalla poltrona di casa, avendo semplicemente un pc ed uno smartphone con il quale chiamare gli amici/clienti e tentare di risolvere i loro problemi. Non immaginate neanche quanti problemi sentimentali ho dovuto tentare di risolvere, eh sì quanti: "Marco la mia ragazza mi ha lasciato. Cosa posso fare?" "Semplice, noleggiare una bella Smart" ed eccoli di nuovo insieme, oppure "Marco mia moglie mi ha lasciato. Cosa posso fare?" "Semplice, noleggiare una bella Porsche" ed eccoli di nuovo uniti nel sacro vincolo del matrimonio. Peccato che alla fine i contratti erano intestati alle signore e dopo pochi mesi sono scappate via chi con la Smart e chi con la Porsche. Questi sono i rischi da correre quando si ama, che dire C'est La Vie!

Comunque, questo per dire che anche dal salotto di casa mia posso tranquillamente farvi recapitare, con un semplice click, il veicolo scelto ovunque voi vi troviate, purché in Italia e lontano da mogli e fidanzate incavolate per la battuta poco felice che ho fatto poco fa; presso concessionari di zona, showroom o point convenzionati. Inoltre, stessa cosa potete fare voi per ordinare il veicolo, svolgendo l'intera pratica in

maniera telematica. Per quanto riguarda il luogo di consegna e di riconsegna del veicolo c'è da dire che solitamente coincidono, ma **qualora il veicolo debba subire degli spostamenti "extra", ci saranno dei costi da sostenere da parte del cliente, per lo spostamento dello stesso nel luogo richiesto.**

Come vi anticipavo prima parlando di risoluzione del contratto, soprattutto in questo periodo, per via di questa maledetta pandemia molte persone mi chiedono: "Marco ma qualora non dovessi riuscire più a pagare il canone, posso risolvere il contratto?" La risposta è sì! Riconsegnare il veicolo anticipatamente prima della scadenza del contratto è **possibile**, ma in tal caso sappiate che la casa locatrice calcolerà una **penale da pagare** per poter risolvere lo stesso prima di portarlo a conclusione. Mi dispiace molto, ma purtroppo non le faccio io le regole, anche se del resto bisogna essere comprensivi per entrambi i lati.

12 - Le tempistiche di consegna

Eccoci arrivati all'ultima domanda, così finalmente mi leverò dalle scatole. Ricordate che lo faccio sempre per il vostro bene, quindi non odiate mi.

Ultima, ma non ultima nella mente delle persone è quella che proprio non manca mai, quella che non ne comprendo ancora il motivo, ma proprio deve essere fatta fino allo stremo. Quella che verrà rifatta anche dopo aver ricevuto risposta. "Marco ma quando mi viene consegnato il veicolo?"

Cercherò di essere chiaro e sintetico. I tempi di consegna di un veicolo (che partono dal momento della firma del contratto), variano tra le diverse case locatrici, ma possiamo dire che mediamente sono i seguenti:

- **per veicoli in pronta consegna** (quindi veicoli già immatricolati e disponibili) i tempi di consegna sono tra i **30** ed i **45 giorni LAVORATIVI** (quindi i giorni festivi, tutti i sabati e tutte le domeniche non vengono conteggiati).

- **per i veicoli da ordinare ed immatricolare** possono volerci anche **150 giorni LAVORATIVI** (anche in questo caso quindi i giorni festivi, tutti i sabati e tutte le domeniche non vengono conteggiati).

Tutti questi giorni? Mi direte; beh si, a volte può capitare anche di meno, o anche di più, ma non possiamo affermarlo con certezza, dato che questa parte non la effettuiamo noi direttamente, ma lasciamo che sia l'azienda principale a farlo; non dipende da noi e quindi, mi dispiace sfatare un mito, ma continuare a chiedere ininterrottamente sette giorni a settimana quanto tempo occorre per la consegna non velocizzerà la stessa. Ci sono cose che purtroppo vanno così, proprio come le fidanzate e le mogli che vanno via con la Smart e con la Porsche.

So che siete stanchi e starete pensando che per essere uno che ha detto di non essere scrittore sta scrivendo anche troppo, però vi prometto che se mi concedete ancora dieci minuti al massimo vi spiegherò anche la differenza tra il noleggio a lungo termine ed il leasing con l'aggiunta di un piccolo bonus che vi porterà alla conclusione di questa guida con una marcia in più. Ricordate che sono il vostro caro vecchio amico di sempre e se vi dico tutte queste cose è per il vostro bene.

13 – Differenza tra Leasing e noleggio a lungo termine

Bene, so che parlarvi del Leasing non è lo scopo di questa guida, ma è doveroso ritagliare un capitolo dedicato a tale formula perché per certi tratti è simile al noleggio a lungo termine e a dirla tutta, in alcuni casi è anche la soluzione migliore per il cliente.

Parlare di leasing significa riferirsi ad una tipologia di acquisto abbastanza diffusa, che combina insieme i vantaggi che si hanno con il finanziamento e quelli che si hanno con il noleggio a lungo termine. Una sorta di fusione tra noleggio e compravendita con la differenza che in alcuni casi sarà il cliente ad "accollarsi" le spese vive.

Passiamo a capire come funziona; nel leasing è un operatore finanziario (denominato "lessee") ad acquistare il veicolo per conto del cliente

(denominato “lessor”), concedendone l’utilizzo previo pagamento di un canone periodico mensile e di un anticipo come sorta di garanzia sul debito (che viene definito “maxirata”). In fase contrattuale le due parti si accordano sulla **durata** e sull’**importo mensile**, che potrà essere a tasso fisso o variabile. Qualora il cliente sia impossibilitato a pagare anche un’unica rata, il “lessee” ha la possibilità di richiedere la risoluzione del contratto, e di conseguenza anche la restituzione del veicolo. Durante il periodo di utilizzo, in base al contratto stipulato, il cliente potrà essere tenuto a sostenere le spese legate alla manutenzione del veicolo oppure, con particolari formule contrattuali e pagando un canone maggiore, potrà essere esentato da tutte le spese comprese quelle inerenti la copertura assicurativa, il cambio degli pneumatici e tassa di possesso.

I privati, al pari delle aziende, possono decidere di scegliere la formula del leasing per ottenere una vettura, tuttavia non possono godere degli stessi vantaggi fiscali per possessori di partita IVA e imprese.

C’è da sapere che, un privato, per avere accesso al leasing, deve essere in grado di dimostrare che il veicolo in questione sia necessario a scopi strettamente lavorativi ed il contratto, oltre al pagamento di un anticipo, potrà includere anche delle “spese vive”, ed il pagamento di interessi.

Per capire veramente se il leasing fa o meno al caso vostro, è opportuno analizzare alcuni aspetti fondamentali, tipo le spese di istruttoria per la pratica, a volte anche piuttosto ingenti, ed alcuni vincoli come quelli legati al chilometraggio. Occhi a determinate clausole che possono prevedere l’impossibilità di far guidare l’auto ad altre persone. Il mio consiglio non è ovviamente scegliere il noleggio a lungo termine o il leasing, ma quello di prestare la massima attenzione al momento della firma di entrambi i contratti e leggere con molta attenzione le condizioni sottoposte.

Bene siete stati bravissimi ad avere tutta questa pazienza con me, per ringraziarvi quindi voglio fare una proposta (non indecente ovviamente) a tutti voi. Ormai dopo aver letto questa guida sarete diventati esperti in materia e avrete capito che il settore è in continua espansione e con esso lo siamo anche noi, quindi abbiamo bisogno sempre di nuove partnership

con aziende, agenzie, broker e anche segnalatori (non per forza già del settore automotive); la mia domanda ora è questa: **“Chi se la sente di intraprendere con noi un cammino collaborativo atto a migliorare la situazione da ambo le parti?”**

Vi ho spiazzati eh? Ovviamente non mi occorre avere subito una risposta, pensateci bene su ed una volta convinti utilizzate la stessa mail per la richiesta di informazioni e per richiedere il mio IBAN (ancora una volta, ovviamente, è uno scherzo), ma sono serio nel chiedere la VOSTRA collaborazione, **perché sono certo che quando più menti si uniscono vengono fuori sempre grandi cose.**

14- Saluti, ringraziamenti e contatti utili

Ci sarebbero tante altre cose da dire sul noleggio a lungo termine, e anche tanti “trucchetti” per avere un canone leggermente inferiore ma non basterebbe più una guida come questa per parlarne. Quindi il mio invito è quello di contattarci nel caso in cui abbiate un problema da risolvere per quanto riguarda questo settore, caso diverso per problemi di cuore meglio evitarci e rivolgersi agli esperti, noi abbiamo già troppe responsabilità per aggiungerne altre.

Spero davvero che questa guida sia stata di vostro gradimento e vi abbia aiutato almeno in parte a fronteggiare alcuni dei problemi che possono vedervi coinvolti personalmente, o che possano vedere coinvolti una persona a voi cara; in quel caso potreste consigliare anche a lei di reperire questa breve guida.

Inoltre, ringrazio di vero cuore il mio amico, prima che socio **Andrea**, alcuni Big dell’editoria e del Coaching quali **Carlo Carmine** e **Giacomo Bruno** (che senza saperlo mi hanno ispirato nello scrivere questa guida) e soprattutto Voi lettori che siete “l’alimentazione” di questo motore (lascio a voi decidere se elettrico, benzina, diesel, ibrido, ecc.).

Se a questo punto pensate che la guida non sia proprio da buttare vi ringrazierei se la consigliaste anche ai vostri amici e se avete qualche commento da fare, bello o brutto che sia, non astenetevi dal farlo.

Del resto, lo ripeto non sono uno scrittore e quindi accetto consigli e critiche, purché siano costruttive.

Grazie, grazie e ancora grazie.

Per avere libero accesso a tutti i nostri servizi ti basterà cliccare sul nostro logo.



Noleggio
Urbano 

Insieme verso il FUTURO